



Formation Création d'entreprise Devenir Agent commercial



Formation en présentiel
Réf. Produit : Z0101C



Durée : 35 heures (5 jours)



Prix : 1800 € / pers.
Eligible au CPF

Objectifs de la formation

Cette formation vise à vous accompagner à créer votre structure individuelle en devenant agent commercial indépendant dans le secteur du web, à vous donner les clés pour une bonne gestion de votre entreprise et vous permettre un développement commercial efficace.

Public et pré requis

Taille du groupe : 12 personnes max

Public : Toute personne souhaitant démarrer une activité d'agent commercial.

Pré requis : Aucun

Programme

1. Présenter les compétences nécessaires à la création ou reprise d'activité :

Choisir une structure juridique appropriée
Comprendre les différents régimes fiscaux

2. Analyser son marché

Analyser la clientèle
Analyser la concurrence
Définir son offre et son positionnement

3. Maîtriser les bases de la gestion d'entreprise

Différencier résultat, trésorerie et situation globale
Maîtriser la démarche budgétaire
Comprendre le compte de résultat
Savoir lire un bilan comptable

4. Développer l'activité

Trouver ses clients
Clarifier et sécuriser son projet commercial
Prospecter et valoriser son offre
Créer ses outils de communication
Valoriser son identité dans sa stratégie commerciale
Choisir son (ses) circuit(s) de distribution
Définir son juste prix
Cibler les actions commerciales

5. Valider la rentabilité et les besoins de financement

Construire un compte de résultat prévisionnel
Construire un plan de financement.
Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer

6. Utiliser les outils Microsoft Office

Introduction à Outlook
Introduction à Word
Introduction à Excel
Introduction à PowerPoint