



# Formation Création d'entreprise Devenir Agent commercial



Formation en présentiel  
Réf. Produit : Z0101C



Durée : 35 heures (5 jours)



Prix : 1800 € / pers.  
Eligible au CPF

## Objectifs de la formation

Cette formation vise à vous accompagner à créer votre structure individuelle en devenant agent commercial indépendant dans le secteur du web, à vous donner les clés pour une bonne gestion de votre entreprise et vous permettre un développement commercial efficace.

## Public et pré requis

Taille du groupe : 12 personnes max

Public : Toute personne souhaitant démarrer une activité d'agent commercial.

Pré requis : Aucun

## Programme

### 1. Présenter les compétences nécessaires à la création ou reprise d'activité :

- Choisir une structure juridique appropriée
- Comprendre les différents régimes fiscaux

### 2. Analyser son marché

- Analyser la clientèle
- Analyser la concurrence
- Définir son offre et son positionnement

### 3. Maîtriser les bases de la gestion d'entreprise

- Différencier résultat, trésorerie et situation globale
- Maîtriser la démarche budgétaire
- Comprendre le compte de résultat
- Savoir lire un bilan comptable

### 4. Développer l'activité

- Trouver ses clients
- Clarifier et sécuriser son projet commercial
- Prospecter et valoriser son offre
- Créer ses outils de communication
- Valoriser son identité dans sa stratégie commerciale
- Choisir son (ses) circuit(s) de distribution
- Définir son juste prix
- Cibler les actions commerciales

### 5. Valider la rentabilité et les besoins de financement

- Construire un compte de résultat prévisionnel
- Construire un plan de financement.
- Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer

### 6. Utiliser les outils Microsoft Office

- Introduction à Outlook
- Introduction à Word
- Introduction à Excel
- Introduction à PowerPoint